ProVitako

Marketing- und Dienstleistungs-
Gesellschaft der Kommunalen IT-Dienstleister e. G.

10. Fachkonferenz
Für sozial verantwortliche IT-Beschaffung

Nürnberg, 09.11.2022

Gemeinsam geht es leichter: Zentrale Beschaffung und Einkaufsgemeinschaften als Entlastung für kleine Kommunen

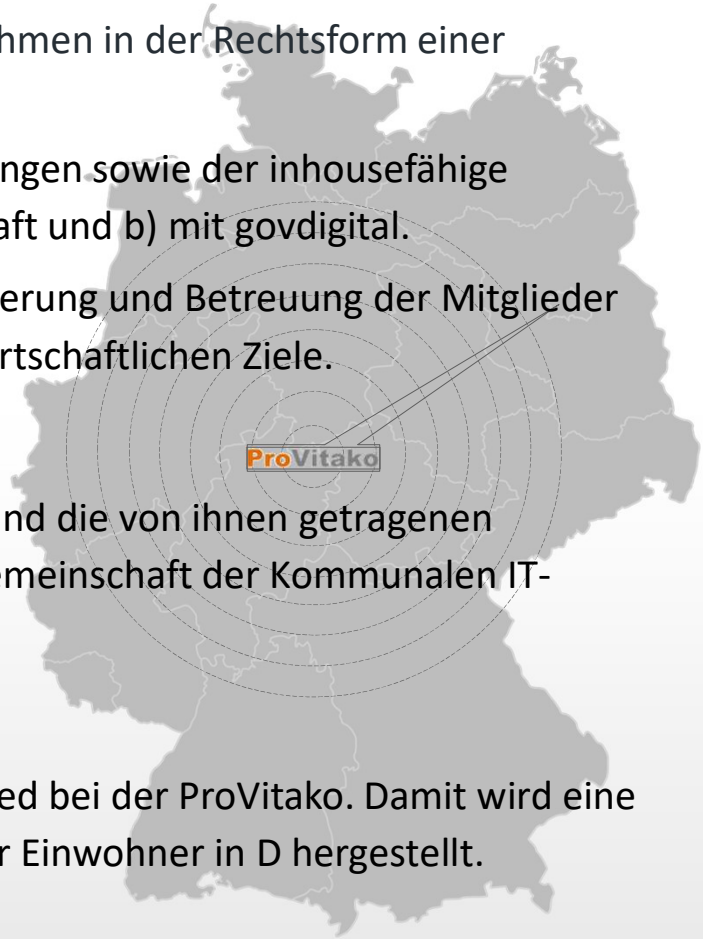
- **Jürgen Abelshauser (Vorstandsvorsitzender, CEO)**

Über Uns

ProVitako

Rechtsform, Ziel & Zweck

- ProVitako ist ein bundesweit ausgerichtetes öffentliches Unternehmen in der Rechtsform einer Genossenschaft mit Sitz in Berlin.
- Ziel ist die gemeinsame Beschaffung von Gütern und Dienstleistungen sowie der inhousefähige Leistungsaustausch a) zwischen den Mitglieder der Genossenschaft und b) mit govdigital.
- Die Genossenschaft ist ausschließlich auf die wirtschaftliche Förderung und Betreuung der Mitglieder gerichtet. Die Genossenschaft verfolgt daneben keine eigenen wirtschaftlichen Ziele.



Mitgliedsfähigkeit

- Aufnahmefähig sind Körperschaften in öffentlicher Trägerschaft und die von ihnen getragenen Einrichtungen. Sie müssen Mitglied der VITAKO Bundes-Arbeitsgemeinschaft der Kommunalen IT-Dienstleister e. V. sein.

Mitglieder

- 43 kommunale - regionale wie lokale - IT-Dienstleister sind Mitglied bei der ProVitako. Damit wird eine bundesweite Reichweite zu 70% der Kommunen oder zu 80 % der Einwohner in D hergestellt.

Unser Selbstverständnis

ProVitako

» Die ProVitako versteht IT-Beschaffung als ganzheitliches Bindeglied zur Umsetzung der kommunalen (IT-) Strategie ihrer Mitglieder und richtet sich daran aus.

» Die ProVitako bietet einen umfassenden Beschaffungsservice, der den Aspekten Wirtschaftlichkeit & Standardisierung (Satzungszweck) folgt.

» Unsere Mitglieder können mit unseren Leistungen
- den gesamten IT-Bedarf befriedigen (Vollsortimenter) und
- die Leistungserbringung effizient gestalten.

» <u>Nutzen:</u>
- **Wir unterstützen die Wettbewerbsfähigkeit unsere Mitglieder und ermöglichen Portfoliotiefe & Regionalität.**

- **Wettbewerbsvorteile darf sich jeder sichern, kein Abnahmezwang!**

Unser Angebot

ProVitako

Im Zuge des **ProVi-Beschaffungsmodells** stellt die ProVitako ein umfassendes Portfolio von IT-Produkten & Dienstleistungen zum Inhouseabruf für ihre Mitglieder (und deren Träger) bereit!

1. Primäre Ausrichtung der ProVitako ist die Beschaffung von - auf weitgehend gleichartigen Anforderungen (Kommunal-Konfektion) beruhenden - IT-Produkten & Dienstleistungen (IT-Infrastruktur, IT-Anwendungen, IT-Services und IT-Dienstleistungen) am privaten Markt.
2. Kommunalen Leistungsaustausches der Mitglieder untereinander möglich.
3. Inhousefähiger Zugang zu den EfA-Prozessen/-Services, die von der govdigital bereitgestellt werden.

Unser Rahmenverträge zum Abruf

Rahmenvertrag	IT Systemhaus	Hersteller		Max. Laufzeit
Apple II und III	Bechtle, Computacenter, Cancom	Apple	***im Beschaffungsprozess***	bis 06.11.2022
Drucker & Beamer	Cancom	Lexmark, Kyocera, Epson		bis 21.06.2026
Interaktive Schultafeln	Datavision, Prowise	I3, Prowise		bis 27.04.2026
Leasing	CHG Meridian	CHG		bis 01.07.2025
MS Lizenzen	Software ONE	Microsoft		bis 09.03.2024
Multifunktionsgeräte	Triumph Adler	Triumph Adler		bis 07.09.2024
Netzwerkkomp. Cisco	Bechtle	Cisco	***im Beschaffungsprozess***	bis 30.09.2022
Netzwerkkomp. HP	Bechtle	HPE		bis 31.05.2025
Notebooks	Bechtle	Lenovo		bis 03.05.2025
PaloAlto Sicherheitslösung	Bechtle	PaloAlto		bis 30.04.2024
PCs und Monitore	H&G und Bechtle	Fujitsu, Lenovo, Acer, Philips		bis 17.05.2026
Public Displays	Arktis	Samsung, Newline		bis 31.07.2024
Red Hat	Profi AG	Red Hat		bis 07.12.2025
RZ SAN-Storage-Backup	Bechtle, Profi AG, H&G, netgo, SVA,	HPE, Fujitsu, Hitachi, Pure Storage, IBM, Huawei, Dell, Lenovo, NetApp, Quantum		bis 21.02.2026
RZ Server Dell EMC	SVA	Dell		Bis 22.10.2024
RZ x86-Server Fujitsu	H&G	Fujitsu		bis 02.07.2025
RZ Server HP	Bechtle	HPE		bis 05.01.2025
ThinClients IGEL	Bechtle	IGEL	***im Beschaffungsprozess***	bis 01.08.2022
VMware	Profi AG	VMware		bis 15.12.2024

» Beschaffungskonferenz 24.-25.01.2023

ProVitako
Marketing- und Dienstleistungs-
Gesellschaft der Kommunalen IT-Dienstleister e. G.

ProVi 2025: Der Fokus der ProVitako zum Nutzen der Mitglieder

Die Basis: ProVitako-Rahmen-verträge als Abbildung der IT-Basis-Produkte & Dienstleistungen

Die Perspektiv: Services statt Infrastruktur-Produkte (Life-Cycle-Modell & Nachhaltigkeit)

Der Weg: Expertenkreise als Takt-geber für das Anforderungsmanage-ment (Leistungsverzeichnis)

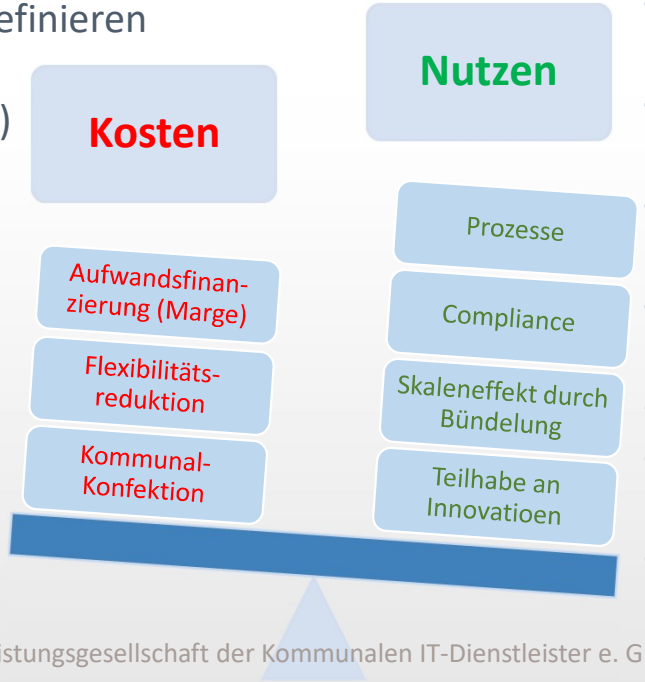
Juristische Sichtweisen auf das Beschaffungsmodell und die Inhousefähigkeit der ProVitako

Der ProVi-Marktplatz als Zugangskanal zum Angebot
- Standplatz! -

Unser Nutzenkonzept

Kosten:
- Marge auf den Produktpreis
- Mitgliedschaft bei der ProVitako (Einlage in Höhe von 5.000 € - Genossenschaftsanteil!)

Bereitschaft
- Angleichung Beschaffungsplanung auf gemeinsamen Zyklus
- Anforderungen gemeinsam zu definieren
- Leistungsdefinitionen mit vielen zu teilen (Kommunal-Konfektion)



Nutzen:
- Rechtssicherheit im Beschaffungsprozess
- Entlastung der eigenen Vergabestelle; kein Aufwand für eigene IT-Beschaffungen
- Rahmenverträge für IT-Produkte & Dienstleistungen auf Basis eines zentralen Vergabeverfahrens der ProVitako
- **offen für ProVitako-Mitglieder und deren gesellschaftlich verbundene Organisationen**
- Preisvorteil beim Einkauf durch bundesweite Bedarfsbündelung
- Projektpreis-Anfrage im Zuge des Rahmenvertrages gegeben
- Interkommunaler Leistungsaustausch (Inhousefähig)
- Teilhabe an Nachhaltigkeitsförderung
- Künftig: Digitalisierte Beschaffungsprozesse über ProVi-Marktplatz
- Teilhabe an X-Standard-Umsetzungen

„Staubsaugermodell“ – Annahme & Wirkung!

ProVitako

Mitglieder

» Annahme: Eine bessere Kommunikation der Beschaffungsvorgängen und eine Öffnungsoption bei Rahmenverträgen führen zu mehr Mitmachern und höherem Volumen!

Hersteller/Lieferanten

» Annahme: Eine Volumensteigerung bei gleichartigen Produkten führt zu besseren Konditionen!

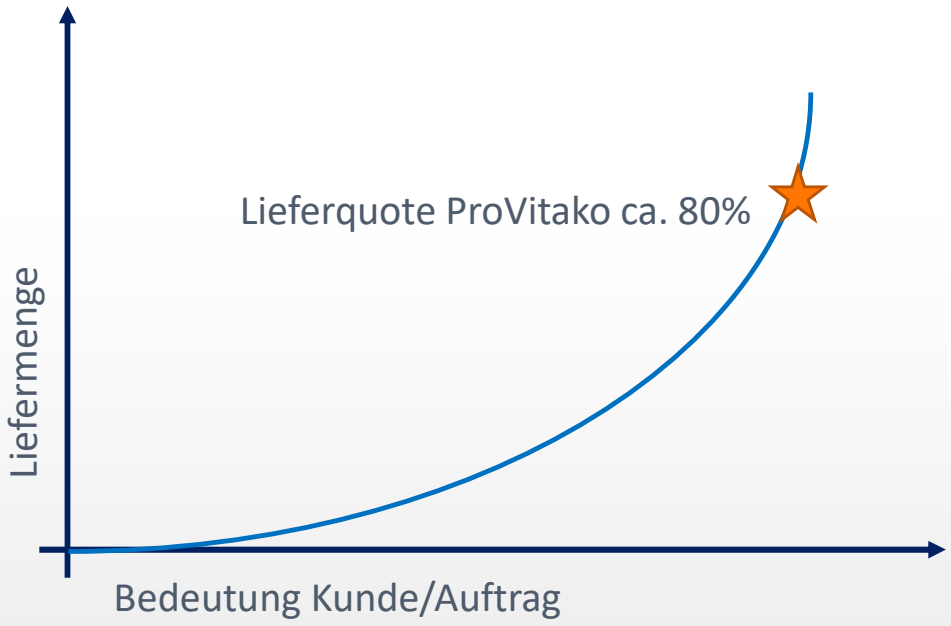
Entwicklung der Mitmachquote bei aktuellen Beschaffungsvorgängen und deren Auswirkungen

Beschaffungsvorgang	Bisher	**Interesse**	**Bedarf** (primär/sekundär)	**Beschaffungs-Volumen**	**Auswirkung** (Rabatt / Preis)
Cisco-Komponenten	12	15	25 (18/7)	↑	(↑ / ↓)
Interaktive Schultafeln	6	12	18 (10/8)	↑	
…….					

» Lieferanten- & Eskalationsmanagement

ProVitako

Der Weltmarkt lässt sich nicht ändern, aber die Bedeutung von ProVitako hilft bei der Zuteilung!



Status, Lage & Vorgehen

Status:

- Eskalationstermin ProVitako, Bechtle und Lenovo - Ebene GF/Vorstand – am 15.06.2022
- Ca. 80% der Bestellungen sind seit Vertragsbeginn (Juni 2021) ausgeliefert (Stand 13.06.22)
- ProVitako hat für Bechtle und Lenovo sehr hohe Priorität

Lageentwicklung:

- Keine Verbesserung in 2022 zu erwarten! Egal ob Null-Covid-Strategie oder Öffnung in China - beides wirkt negativ auf Produktion und Logistik! Lieferzeit nach Bestellung jetzt rd. 12 Wochen!

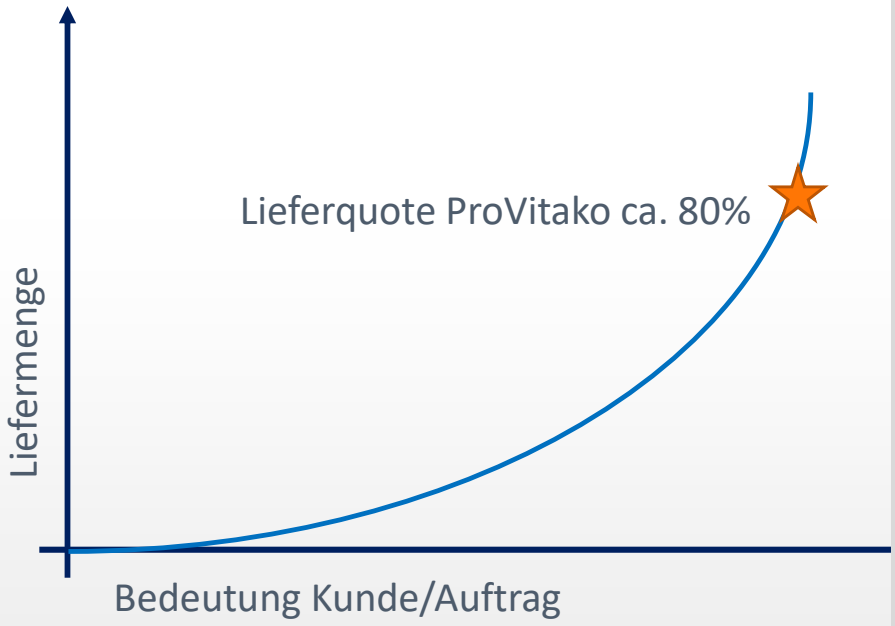
Vorgehen:

1. Aktuelle Lagerbestände von Bechtle werden sofort bestellbar angeboten (Mitgliederportal)
2. Lenovo-Lagerbestände werden für Bechtle/ProVitako geöffnet
3. Bechtle Lagerbestand wird gem. Forecast-Planung ProVitako sofort aufgebaut, um Jahresendgeschäft und Förderprogramme noch erfüllen zu können. Umfrage startet demnächst (14 Tage)!
4. 14-tägige Statusmeetings bzgl. Liefersituation (Vorstand).
5. Begleitende Kommunikation an unsere Mitglieder

» Lieferanten- & Eskalationsmanagement

ProVitako

Der Weltmarkt lässt sich nicht ändern, aber die Bedeutung von ProVitako hilft bei der Zuteilung!



Status, Lage & Vorgehen

Auszug Mitteilung von GF Frank Wrede (Bechtle) vom 02.11.22:

„Bechtle erzielt mit dem Public Sector pro Jahr einen Umsatz von deutlich mehr als 2 Mrd. €. Wir halten bei unseren Kunden viele Rahmenverträge mit allen großen Herstellern. Im Produktsegment der mobilen Systeme (Notebooks) sind dies im Wesentlichen Lenovo, HP, Dell und Fujitsu. Durch dieses große Volumen haben wir einen guten Überblick über die Verfügbarkeit und Lieferfähigkeit im Markt."

……..

„Die ProVitako genießt bei Lenovo als Großkunde eine sehr hohe Wahrnehmung und Wertschätzung. Mein Eindruck ist, dass sich dies auch auf die Zuteilung der Liefermengen auswirkt."

…….

„Wir stellen fest, dass sich die Lieferzeiten im ProVitako-Rahmenvertrag deutlich besser entwickeln als in anderen Notebook-Rahmenverträgen."

…..

„Das hohe Engagement der ProVitako, von Bechtle und von Lenovo wirken sich sehr positiv auf die Lieferzeiten aus."

ProVi Marktplatz

Der kommunale IT-Markt

ProVitako

Der kommunale IT-Markt hat ein jährliches Beschaffungsvolumen von rd. 1,5 Milliarden € (konservativ).
Das Beschaffungsvolumen wird erschlossen über:

zentrale Rahmen-verträge ProVitako

regionale Rahmen-verträge Mitglieder/ Bündler

lokale Rahmen-verträge Kommunen

Hinzukommen eine unbekannte Anzahl an **Einzelvergaben** und Bestellungen aus **freien Katalogen.**

ProVitako
Rahmenverträge
135.000.000 € jährlich

freie Kataloge
Volumen
150.000.000 jährlich

Mitglieder/Bündler
Regionale Rahmenverträge
486.000.000 € jährlich

Kommunen
Lokale Rahmenverträge
324.000.000 € jährlich

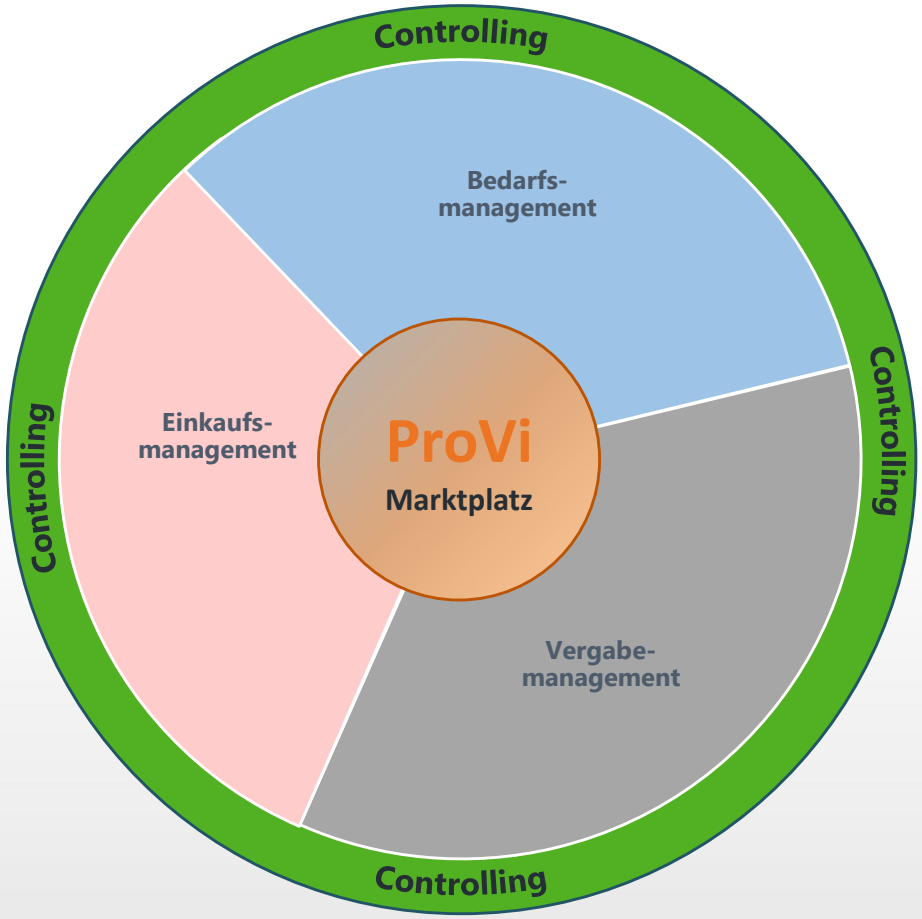
Einzel-
Vergaben
Volumen
405.000.000 €
jährlich

Quelle: Interview mit Marktteilnehmern!

ProVi Marktplatz

ProVi – Marktplatz als 360° Prozess der Beschaffung

transparent, medienbruchfrei & ad hoc Controlling



ProVi – Markplatz

betrachtet Beschaffung zukünftig als 360° Prozess und soll den Markt für kommunalen IT-Bedarf digital, wirtschaftlich und effektiv für alle Beteiligten erschließen. Er bietet eine Infrastruktur die von allen Beteiligten medienbruchfrei genutzt werden kann.

ProVi – Marktplatz als 360° Prozess der Beschaffung

Kernfunktionen im Zielbild

Einkaufsmanagement

- Prozessgesteuerte Einkaufsplattform
- Individuelle Workflow´s
- Zugriff auf:
  - Rahmenverträge (zentral, regional, lokal)
  - Best-Price-Kataloge
  - Servicekataloge
  - OCI-Zugriff auf Fremdsysteme (z.B. Amazon-Business)
- Verbrauchscontrolling (Min-/Maxmengen)
- Wareneingangsmodul
- Vertragsmanagementmodul
- Offene (REST-) Schnittstellen zu Integration eigener Basisanwendungen

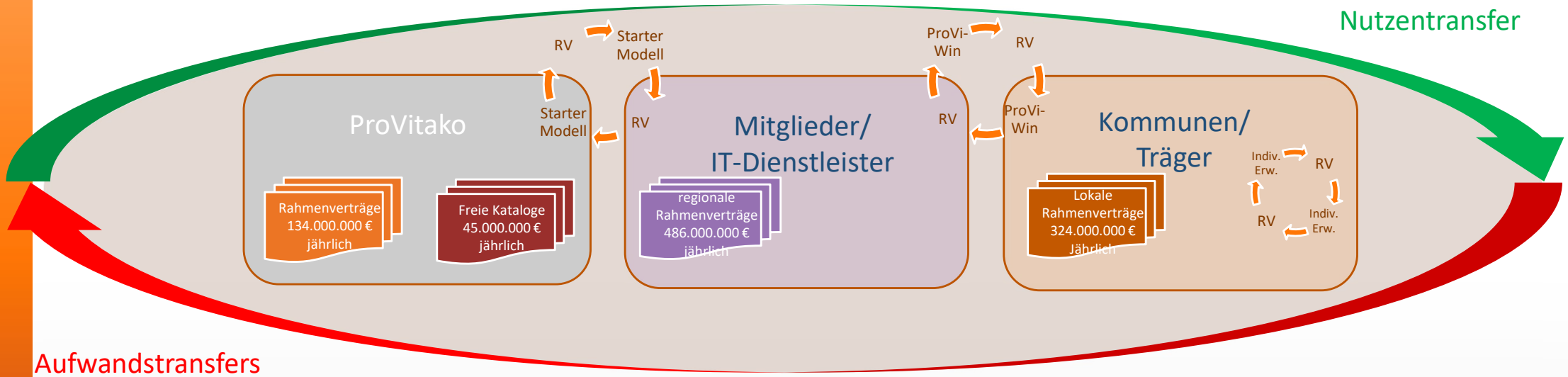
Bedarfsmanagement

- Prozessgesteuerte Bedarfserhebung
- Aktive Bedarfsabfrage durch zentrale Stelle
- Bedarfsanfrage durch dezentrale Stellen
- Erhebung der Min- / Maxmengen zur Gestaltung der Bedarfs- und Ausschreibungsplanung
- Medienbruchfreie Übernahme der Bedarfsabfragen in digitale Leistungskataloge und Vergabetools
- Medienbruchfreier Austausch der Bedarfsmengen mit dem Einkaufsmanager zur Gestaltung des Verbrauchscontrolling

Nutzen-Förderband des ProVi-Marktplatzes

- Prozesse
- Compliance
- Preis-Skaleneffekt durch Volumen-Bündelung
- Standardisierung

Nutzentransfer



Aufwandstransfers

- Prozess-Digitalisierung
- Regelwerke Beschaffung
- ProVi-Rahmenverträge
- ProVi-Freie Kataloge
- ProVi-EfA-Services (govdigital)

Start des Förderbandes (Starter-Modell):

- ProVitako ermöglicht seinen Mitgliedern, die Bewirtschaftung der zentralen Rahmenverträge sowie den Zugriff auf zentrale freie Kataloge über den neuen ProVi-Marktplatz.

Option: Erste Erweiterung des Förderbandes (ProVi-Win-Modell):

- Mit der Erweiterung des Förderbandes ermöglichen ProVitako und der regionale IT-DL den jeweils angeschlossenen Kommunen (Trägern) die Bewirtschaftung von zentralen und regionalen Rahmenverträgen.

Option: Zweite Erweiterung des Förderbandes (ProVi-Win-Modell):

- Durch die zweite Erweiterung (dynamische) des Förderungsbandes ermöglichen die Partner den angeschlossenen Kommunen die Bewirtschaftung von ggf. lokalen Rahmenverträgen sowie die Abbildung von individuellen Workflows.

Nachhaltigkeit

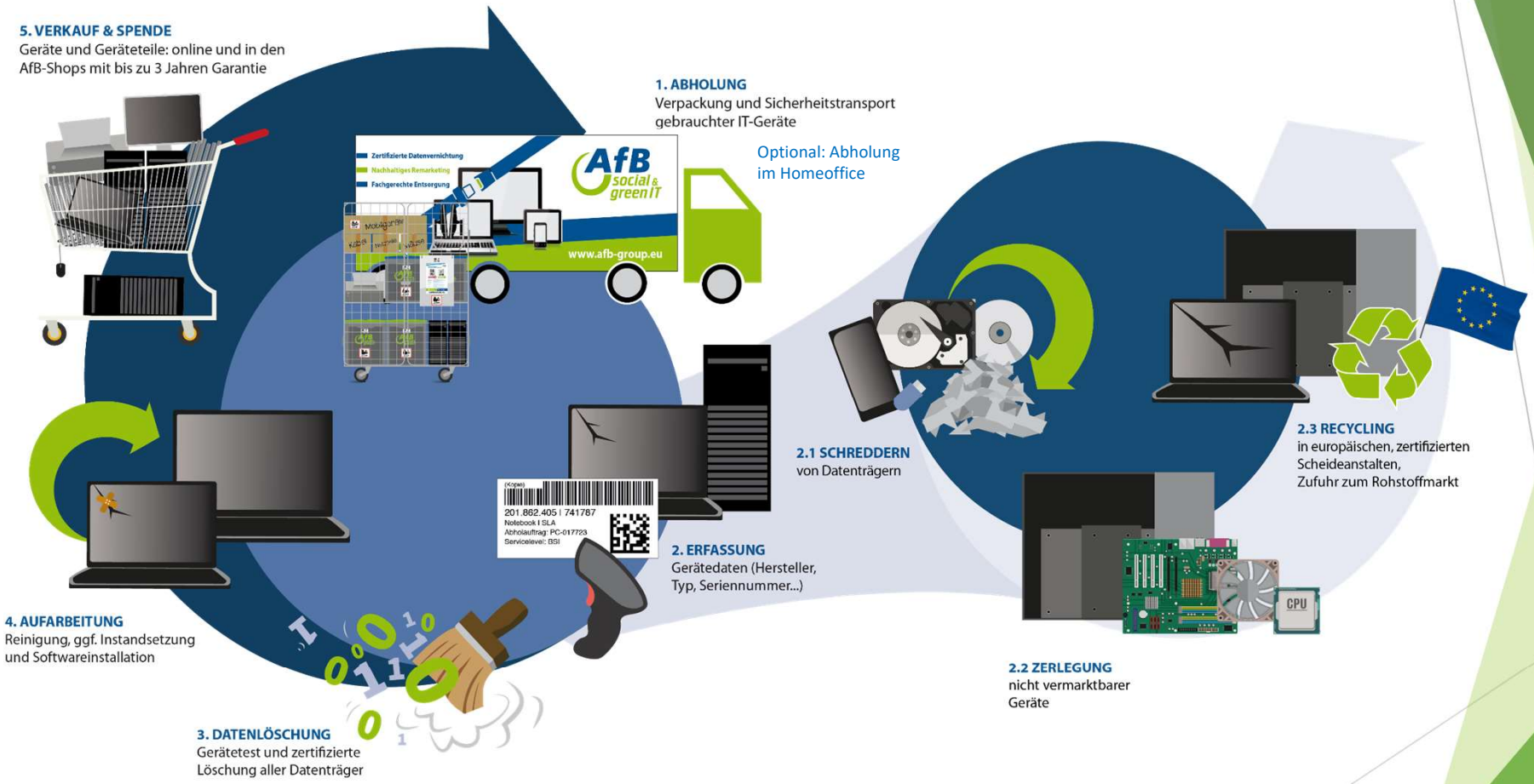
ProVitako

1. Sozial-verantwortliche Beschaffung umfasst den gesamten Life-Cycle für IT-Infrastruktur-Produkte dazu gehört nicht nur das „Kaufen“, sondern auch „Renovierung“ (refurbishment) für Second-Life sowie Recycling!

2. Die Abbildung eines ganzheitlichen Life-Cycle-Modells für IT-Infrastruktur-Produkte mit sozialer Verantwortung von Produktion bis Entsorgung ist unser Anspruch bei der ProVitako!

3. ProVitako hat sich zum Ziel gesetzt, dass bis zum 30.06.2023 ein Geschäftsmodell entsteht, welches perspektivisch alle über die ProVitako beschafften IT-Produkte umfassen soll.
   - Treiber für ProVitako und Apple ist hierbei ein großvolumiger Austausch von Apple-Produkten im PS-Markt in den nächsten Jahren!

Kreislaufwirtschaft am Beispiel AfB



Mit AfB den EU Green Deal unterstützen

- 2019 hat sich die EU verpflichtet, als erster Kontinent bis 2050 klimaneutral zu werden und die Netto-Treibhausgasemissionen auf Null zu reduzieren. Ihre Partnerschaft mit AfB unterstützt dieses Vorhaben in gleich vier Kernelementen:

- https://www.afb-group.de/green-deal/

Zielbild & Vision

Zielbild 2025

ProVitako (ProVi) ist der **führende Beschaffungs-partner** – **für** seine genossenschaftlich **verbundenen kommunalen Mitglieder** (regionale & lokale IT-Dienstleister) - in D, der auch die strategischen Aspekte der Verwaltungsdigitalisierung seiner Mit-glieder kennt und die dafür benötigten **„IT-Produkte & Leistungen“ zum Inhouse-Abruf** erschließt und **über einen Marktplatz bereitstellt** (ProVi-Beschaffungsmodell).

Vision:

„ProVi ist Amazon bei der IT-Beschaffung für den kommunalen Markt“

Vielen Dank!

- **Jürgen Abelshauser (Vorstandsvorsitzender, CEO)**